



THUASNE

LASS DEINE FLÜGEL WACHSEN!

—
Werde Teil unseres Teams
und bewirb Dich!



Die Thuasne Deutschland GmbH ist Teil der französischen Thuasne-Gruppe mit weltweit über 2.700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, 215 davon in Deutschland. Wir entwickeln und vertreiben Lösungen, die es den Menschen ermöglichen, ihre Gesundheit aktiv in die eigenen Hände zu nehmen; für eine bessere Lebensqualität und mehr Beweglichkeit. Außerordentliche Qualität ist unsere Profession, ein modernes Design unser Anspruch. Unser Portfolio – für viele der Qualitäts-Benchmark im Markt der Medizinprodukte – umfasst die Bereiche Orthocare, Compressioncare und Breastcare.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams ab 01.09.2021 eine/n

Area Sales Manager (w/m/d) Compressioncare

Für die Regionen Hamburg oder Bremen oder Berlin

Deine Aufgaben

- Budget- und Umsatzverantwortung für die definierte Vertriebsregion
- Fachliche Beratung unserer Kunden und erfolgreicher Verkauf medizinischer Markenprodukte
- Eigenständige Planung und Organisation der Kundenbesuche
- Betreuung von Sanitätshäusern, Kliniken und Ärzten/Ärztinnen
- Dokumentation der Aktivitäten inkl. internem Reporting
- Analyse und Erschließung von Marktpotentialen
- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebs- und Marketingstrategien
- Durchführung und Organisation von Vertriebstrainings und Kundenveranstaltungen für den Fachhandel
- Organisation und Durchführung von Inhouse-Schulungen und Teilnahme an Messen

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche oder medizinische Ausbildung
- Idealerweise Erfahrung im medizinisch-technischen Umfeld
- Idealerweise praktische Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten in den Bereichen Medizintextilien, Lingerie, Kompression oder Orthopädie
- Spaß an Beratungs- und Verkaufsgesprächen
- Verhandlungsgeschick und ein gutes Zahlenverständnis

- Kommunikationsstärke auf allen Ebenen
- Hohe Leistungsbereitschaft, Flexibilität und Zielstrebigkeit und hohe Kundenorientierung
- Fahrerlaubnis Klasse B

Wir bieten

- Zukunftssicheres internationales Unternehmensumfeld
- Arbeitsinhalte – geprägt von Sinn und Nutzen
- Abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten
- Strukturierte Einarbeitung mit Patensystem
- Flache Hierarchien und Duz-Kultur
- Flexibles Arbeiten
- Interne Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Vergütungspaket

Interessiert? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Deiner Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an:

recruiting@thuasne.de

Thuasne Deutschland GmbH
Im Steinkamp 12
30398 Burgwedel